

Главное – правильно выбрать партнера

**ООО «СТД «РОТОР» БОЛЕЕ ШЕСТИ ЛЕТ ЯВЛЯЕТСЯ ОФИЦИАЛЬНЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЕМ
ОАО «КРЕДМАШ» НА ТЕРРИТОРИИ РФ**



«СТД «РОТОР» занимается поставкой асфальтосмесительных установок ДС-168 (160 т/ч), ДС-185 (56 т/ч), КДМ-201 (110 т/ч) и комплектующих к ним на российский рынок. За это время было поставлено более ста асфальтосмесительных установок различной производительности и комплектности.

Выбор завода ОАО «Кредмаш» в качестве делового партнера не случаен.

Во-первых, на территории РФ сложно найти серьезную дорожно-строительную организацию, в которой не использовалось бы оборудование ОАО «Кредмаш» для производства асфальта: по имеющимся данным, на территории РФ находятся более 10 тыс. комплектов оборудования.

Во-вторых, проанализировав рынок, мы считаем, что это конкурентоспособная продукция с правильным соотношением «цена-качество» – кто еще из производителей может похвастаться асфальтосмесительной установкой производительностью 56 т/ч и стоимостью 350 000 долл.! Соответственно, есть для кого работать и с чем работать.

Сотрудничество с такой именитой компанией основано не только на доверии. Официальность взаимоотношениям придает сертификат, ежегодно вручаемый нашему предприятию президентом ОАО «Кредмаш» Н.И. Данилейко.

Статус официального представительства предприятия дает не только определенный набор полно-

мочий, но и, в первую очередь, уверенность конечного заказчика продукции в том, что он получит качественное, прошедшее предпродажную подготовку оборудование, а главное, в срок. Ведь срок отгрузки новых заводов кардинально отличается от других поставщиков и в среднем составляет 2-3 недели.

Как и в любой другой сфере бизнеса компаниям, занимающимся продажами, приходится сталкиваться с так называемой «недобросовестной» конкуренцией. Подтверждением является появление участвовавших случаев лжепредставительств. Речь идет о фирмах, которые во всеуслышание говорят о прямых взаимоотношениях с производителем ОАО «Кредмаш». Для дорожников взаимосвязь с такими фирмами грозит низким качеством поставляемого оборудования, невыполнением гарантийных обязательств, срывом сроков поставок, а главное, остановкой оборудования во время строительного сезона.

В свою очередь, ООО «СТД «Ротор» старается создать все необходимые условия для клиентов.

Нами открыта горячая линия 8-800-2000-222 (звонок из любого региона России бесплатный), цель которой – выстроить диалог между производителем и потребителем, ответить на вопросы, касающиеся не только нового, но и уже эксплуатирующегося оборудования, вопросы модернизации, поставки запасных частей, а также подбора ближайшего склада.

На территории РФ работают филиалы для оперативного и быстрого реагирования на запросы клиентов. География их местонахождения в Самаре, Новосибирске, Владивостоке и Ставрополе способствует установлению тесной взаимосвязи завода с потребителями в центральных, восточных и дальневосточных регионах России. Наличие запасных частей, в том числе гарантийных для всего спектра поставляемого оборудования, на регулярно пополняющихся складах, позволяет производить большую часть отгрузок в течение двух суток.

В случае интереса к нашему оборудованию инженеры предприятия готовы выехать в любую точку РФ для обсуждения технических и технологических характеристик асфальтосмесительных установок, составле-

ния дефектовочных ведомостей, более детальной проработки вопросов поставки.

Хотелось бы отметить, что все поставляемое оборудование имеет гарантию от 12 до 24 месяцев с момента ввода в эксплуатацию. При поставке новых асфальтосмесительных установок предусмотрено обучение персонала. В случае необходимости сотрудники нашего предприятия остаются на срок до 30 суток после запуска оборудования для контроля корректности действий работников заказчика при работе с ним.

В последнее время возрос интерес к сезонным специалистам: оператор АСУ, электрик АСУ и другие. Наше предприятие готово предоставить своим клиентам таких специалистов по трудовому контракту с подтверждающими документами на срок от 30 до 180 суток.

ООО «Самарский торговый дом «Ротор» также имеет опыт работы по лизинговым схемам. Нашими партнерами являются лизинговые компании ОАО «РосДорЛизинг», ООО «Югразлизинг», результатом совместной деятельности с которыми стали поставки нашего оборудования в города Магадан, Нягань, Уренгой и другие.

ООО «СТД «Ротор» совместно с заводом ОАО «Кредмаш» регулярно проводит совещания-семинары для дорожников, основная тема которых «Асфальтобетонные заводы. Вчера. Сегодня. Завтра». Наша компания является членом Комиссии по промышленному строительству, транспорту и ЖКХ при Правительстве Москвы, постоянным участником ежегодных всероссийских выставок «Доркомэкспо», «СТП», «Дороги», «Дороги. Мосты. Тоннели» и ряда других.

Новым витком во взаимоотношениях между ООО «СТД «Ротор» и ОАО «Кредмаш» стало открытие на базе нашего предприятия сервисного центра, целью которого является:

1. Рассмотрение претензий потребителей и осуществление гарантийного ремонта с заменой узлов, деталей и комплектующих.
2. Обеспечение сервисного обслуживания асфальтосмесительных установок потребителей в течение всего гарантийного периода их эксплуатации.
3. Выполнение послегарантийного обслуживания с заменой узлов, агрегатов и комплектующих, выработавших ресурс.



4. Осуществление технического сопровождения и освоение проектных параметров асфальтосмесительных установок после ввода их в эксплуатацию.

5. Производство капитального ремонта асфальтосмесительных установок. Выполнение модернизации асфальтосмесительных установок потребителя.

6. Проведение технического контроля и принятие решения по вопросам эксплуатации продукции ОАО «Кредмаш».

Данный факт является подтверждением серьезных намерений ООО «СТД «Ротор» по улучшению как технологической базы дорожников, так и качества российских дорог. Ведь не случайно слоган нашей компании «Серьезной технике - Серьезный сервис!».

Деятельность компании ООО «СТД «Ротор» не ограничивается поставкой. Имеется пять высококвалифицированных бригад, которые работают с устаревшими моделями асфальтосмесительных установок и осуществляют:

1. Модернизацию оборудования с целью:
 - автоматизации,
 - улучшения экологических характеристик,
 - повышения качества производимой смеси,
 - повышения производительности.
2. Перевоз оборудования с одной производственной площадки на другую (демонтаж-монтаж-запуск).

3. Восстановление «законсервированных» заводов с последующим запуском.

4. Проведение дефектовочных работ с выдачей акта осмотра.

Профессионализм людей, работающих в компании, доказывает тот факт, что ими внедрены идеи, позволяющие проводить работы по монтажу и пуско-наладке стационарных асфальтосмесительных установок КДМ-201637 (110 т/ч) в рекордно короткие сроки – за 15 дней. На площадке в г. Самаре эти идеи были опробованы при запуске новой асфальтосмесительной установки для ООО «АБЗ-1», и они оказались успешны!

Основным приоритетом в работе компании является долгосрочное сотрудничество, а главным в деловых отношениях – доверие партнеров. Грамотно выстроенная работа предприятия делает ООО «СТД «Ротор» ведущей компанией на рынке по продаже асфальтосмесительных установок и дорожно-строительной техники.

Надеемся на плодотворное и взаимовыгодное сотрудничество.



Россия, 443076, г. Самара,
ул. Аэродромная, 53, оф. 8-15,
Тел./факс: (846) 2611-911, 261-02-02,
2611-888, 2610-777,
e-mail: rotr@yandex.ru

www.kredmash.ru
Телефон горячей линии 8 800 2000-222.
Звонок из любого региона России бесплатный

Россия, 690039, г. Владивосток,
ул. Кирова, 23
Тел.: (4232) 98-72-47, (4234) 32-28-40

Россия, 630052, г. Новосибирск,
ул. Толмачевская, 43/4,
Тел: (383) 303-19-08, 303-13-67,
303-17-03

Россия, 355005, г. Ставрополь,
ул. Ленина, 415
Тел: (8652) 35-39-40, 40-77-54