

Новости производителей на мировом рынке — CONEXPO-CON/AGG 2008

Заемствование технологий из других отраслей улучшает качество агрегатов

Специализированная валковая ударная дробилка Hazemag & EPR SB1350 работает на основе технологии, зарекомендовавшей себя в горной промышленности, и заимствованной рынком производства нерудных материалов.



Генеральный менеджер Hazemag & EPR Мартин Веттер говорит: «Эта технология использовалась в течение достаточно длительного периода в угольной промышленности, а в настоящее время перенимается рынком карьерных работ. Девятнадцать наших машин уже работают в Соединенных Штатах, и мы ожидаем, что спрос на них будет возрастать». Машина, показанная на выставке, предназначена для работы на гипсовом карьере в США. Конструкция конвейера, основанная на цепной передаче, предусматривает также наличие пластин и крыльев, обеспечивающих попадание в дробилку всего материала полностью, без каких-либо остатков на конвейере. Наибольшим достоинством этого агрегата производительностью 750 т/ч является горизонтальная подача, при которой отсутствует необходимость в загрузочном бункере.

«Если в машину попадут слишком большие куски породы, и она начнет испытывать перегрузку, двигателя, управляемые программируемым контроллером, останавливают конвейер и направляют его в движение в обратную сторону, — говорит Веттер. — Будем надеяться, что при обратном движении крупные куски породы пройдут через люк размером 1,3 на 1,5 м. Однако если этого не случится, то до окончательной остановки конвейер будет давать обратный ход несколько раз. В отличие от дробилки, оснащенной бункером подачи, SB1350 может использовать силу тяжести для устранения затора и быстро вернуться в рабочее состояние». Веттер также сказал, что данное оборудование может быть использовано для целей вторичной переработки.

Машина оснащена гидравлическим регулятором ударного элемента — регулировка вручную может занимать несколько часов.

Помимо применения данного оборудования для работ на карьерах и предприятиях горнодобывающей промышленности, две такие машины, как стало известно, в настоящее время используются на строительстве базового тоннеля под горным массивом Сент-Готтард в Швейцарии для дробления материала, поступающего непосредственно из тоннелепроходческой машины.

Ammann-Yanmar строит новый завод

По мере того, как Европейский рынок продолжает развиваться, предприятия, выпускающие мини-экскаваторы, продолжают наращивать свои производственные мощности для того, чтобы сохранить или увеличить принадлежащую им долю рынка.



По словам самой компании Ammann-Yanmar, доля рынка в секторе производства мини- и компактных экскаваторов, занимаемая ею в Европе, в настоящее время составляет около 10,5%. «Однако наша цель состоит в том, чтобы к 2012 году увеличить занимаемую долю до 15%. Именно поэтому компания Ammann-Yanmar в течение трех лет инвестировала 20 млн евро (\$30 млн) в расширение принадлежащего ей завода в Сен-Дизье (Франция), — говорит Ammann.

Завод Ammann-Yanmar в Сен-Дизье, во Франции, выполняет трехлетнюю программу расширения: «Размер производственных площадей увеличился с 7500 до 15000 м². Эта новая инфраструктура позволит добиться долгосрочной цели и в течение трех лет поднять выпуск продукции до 40 машин в день. В частности, расширенные производственные мощности уже используются для производства низкой рамы для двух новых экскаваторов с нулевым поворотом задней платформы: ViO50 (4,7–4,8 т) и ViO57 (5,2–5,3 т)». Еще одним направлением развития рынка является увеличение объема продаж запасных частей. Товарные запасы предприятия насчитывают 17000 различных видов этой продукции. Данным образом компания стремится обеспечить, чтобы к концу 2008 г. запросы покупателей удовлетворялись на 95% в течение 24 ч (в настоящее время этот показатель составляет 90%).

www.ammann-group.ch

Процесс интеграции Fintec/Extex продолжается

Следом за покупкой компанией Sandvik компании Extex и той части Fintec, которая не была приобретена в прошлом году, обе эти компании сделали следующий шаг на пути к интеграции.



В настоящее время их сбытовой штат в Великобритании, Германии и США объединен и проводится работа по созданию единого международного центра послепродажного обслуживания. Новый центр будет находиться в Суодлинкоте, Великобритания, вблизи производственной базы компании Extex. Его открытие ожидается несколько позднее, в этом году. «Новый центр будет осуществлять продажу запасных частей и послепродажное обслуживание в различных странах мира, — сказал менеджер по маркетингу Роджер Мьюроу. — Мы принимаем на себя большую ответственность и приложим все усилия, чтобы повысить качество услуг, которые мы предоставляем нашему покупателю. Я надеюсь, что это будет первый единый международный центр такого рода, способный обеспечивать обслуживанием рынок дробильного и сортировочного

оборудования». В дополнение Мьюроу сказал, что штат управляющего персонала будет расширен и ожидается увеличение производственных мощностей на заводе Fintec's Ballygawley в Северной Ирландии.

Hamt представила новую линию компактных катков

Среди широкого ассортимента техники для уплотнения грунта и асфальта компания Hamt представила свою линию компактных катков. Такие новые катки-танделы с шарнирно-сочлененной рамой, как утверждается, обладают значительным уплотняющим усилием и, несмотря на свой малый размер, могут применяться как для коммерческого обслуживания, так и при строительстве дорог.



Это новая линия моделей с барабанами шириной от 76,2 см до 1,37 м, в диапазоне которой находятся HD 8 VV с шириной барабана равной 80 см; 99-сантиметровый HD 10 VV и чуть более узкий HD 10 C VV; а также HD 12 VV с шириной барабана 1,19 м; HD 13 VV с шириной барабана 1,3 м; и HD 14 VV с шириной барабана 1,37 м. В вариантном исполнении может обеспечиваться более широкая полоса уплотнения. Сокращение VV означает, что вибрационными являются оба барабана, причем режим вибрации может обеспечиваться только для переднего барабана, только для заднего барабана, для обоих барабанов сразу, или вообще не включаться. Компания Hamt также представила каток 3412 VIO с одним барабаном, обеспечивающим возможность осциллирующего уплотнения наряду с обычным виброуплотнением при ширине единственного барабана равной 2,13 м.

LiveLink: JCB защищает свои машины

Заказчики компании JCB готовы пожинать преимущества новой спутниковой мониторинговой системы, установленной на всех видах машин, выпускаемых этой компанией. Генеральный управляющий компании Мэтью Тэйлор сказал: «Система JCB LiveLink обеспечивает наших заказчиков системой высокой технологии, которая может им сделать свой бизнес более эффективным и добиться прибыли с помощью повышения производительности и качества услуг». В сочетании с системой иммобилизации, вводимой на технике JCB, JCB LiveLink также обеспечивает исключительно эффективную защиту от воров, затрудняя кражу и предоставляя возможность легко определить, где находится машина. Будучи подключено к собственной системе диагностики машины, устройство обеспечивает сбор и предоставление таких данных как наработка часов, потребление топлива, температура и давление. Его

можно купить вместе с машиной с завода, или приобрести для дополнительной установки напрямую у дилеров JCB.

Среди других функций, которые предоставляет устройство — мониторинг технического состояния машины, отслеживание местоположения машины, возможность затемнения световых устройств, предупреждение о необходимости ремонта и геоограждение — функция, при которой, в том числе и по электронной почте, рассылается сообщение в случае, если машина покидает установленную зону. Компания предоставляет устройство совместно с северо-американским поставщиком интегрированных информационных средств Qualcomm.

Гидростатический привод от Liebherr

Компания Liebherr представила свой самый большой колесный погрузчик с гидростатическим приводом L5862 plus2 на рынке США. Машина весит около 35,6 т при опрокидывающей нагрузке 20,4 т.



Модель L5862 plus2 отличается экономичностью с точки зрения потребления топлива и наличием гидростатической передачи, которую фирма Liebherr одной из первых применила для использования на своих колесных и гусеничных погрузчиках. Компания заявляет, что L586 на 25% экономичнее по топливу, чем погрузчик с обычной передачей. Утверждается, что система на 25% снижает износ шин, а также обеспечивает меньший износ тормозов в целом. Компания также представила модифицированную линию колесных погрузчиков с гидростатической передачей среднего размера от L5242 plus1 до L5422 plus1. Система управления Liebherr plus1 позволяет оператору полностью использовать ковш, либо другое навесное оборудование, при маневрировании машины. Погрузчик может передвигаться с повышенной скоростью, составляющей до 40 км/ч. Кабина погрузчика на 28% больше, обладает улучшенным доступом и емкостью, за счет чего обеспечивается повышенная комфортность для оператора.

.....

Lintec ищет новые рынки

Немецкий производитель асфальто-бетонных заводов Lintec ищет дополнительные рынки сбыта в Северной и Южной Америке. Компания, чья укомплектованная электропроводкой модульная продукция обычно доставляется в 20-40-футовых морских контейнерах клиентам, находящимся в разных странах мира, построила на своем выставочном стенде две дорогостоящие масштабированные модели, чтобы посетители могли получить полное впечатление о том, как в целом выглядит завод.

Карстен Вайс, управляющий директор Lintec сказал: «В данный момент нашими целевыми регионами, помимо Китая, Индии, Абу-Даби и Европы являются также Северная и Южная Америка». Компания особенно подчеркивает, что модель бетонного завода CC3000 D, чья производительность составляет 240 м³/ч и который может производить два типа бетона, используя два миксера. Еще одна модель, к которой компания постаралась привлечь внимание, была установка для производства асфальта CSD производительностью 160 т/ч.

www.lintec-gmbh.de

LiuGong приходит в США

Компании LiuGong более 50 лет и в настоящее время, когда все больше китайской техники появляется на рынках США, она открыла дочернее предприятие в этой стране и назначила его Президентом Рона Харгрейва. Харгрейв полон оптимизма в отношении решения задач, которые встанут перед компанией и считает, что бренд достаточно легко приживется. «Северо-американский рынок является по своей сути рынком международным. Американские подрядчики привыкли к технике с азиатскими номерами».

Он сообщил, что все импортируемые в Соединенные штаты модели отвечают требованиям Tier 3, оснащены двигателями Cummins, трансмиссией и осями ZF, а также насосами Pretco. «Эти машины разработаны для рынков соединенных штатов», — говорит Харгрейв. — Они собирались на линиях, отличных от тех, на которых собирается техника, предназначенная для китайского рынка». Для начала LiuGong предложит свой ассортимент колесных погрузчиков и экскаваторов. Ожидается, что за этим, в течение двух ближайших лет, последуют бульдозеры, мотогрейдеры и оборудование для уплотнения. Компания арендовала на 6 лет площадь, равную 1400 кв. футов в Хьюстоне, штат Техас, где будет находиться ее офис и подразделение запасных частей.



В настоящее время компания заключила по продукции LiuGong договор с одним американским дилером, находящимся в Баффало, Нью-Йорк — вскоре ожидается подписание договоров еще с тремя дилерами. Цель компании — заключить восемь дилерских договоров в этом году и довести их количество до 20 к концу 2009 г. Харгрейв говорит, что наблюдающийся сейчас спад экономики в США означает, что конкурентоспособные цены на продукцию LiuGong являются преимуществом.

Новый Cat становится электрическим, резко снижая расходы и повышая свою производительность

Модель D7E потребляет намного меньше топлива в час и обладает достоинствами, которые производят исключительно сильное впечатление. Неожиданно захватив землеройную отрасль врасплох, Caterpillar представил на Conexpo свой первый бульдозер на переменном токе.

Cat утверждает, что для D7E характерны «повышенная производительность и более низкие эксплуатационные затраты». Обеспеченная более чем сотней патентов, эта машина среднего класса появится на избранных рынках в течение 2009 г. «Модель D7E экологична, поскольку потребляет значительно меньше топлива в час, что снижает выбросы углекислого газа в атмосферу», — говорит президент группы Caterpillar Ст. Ливенайк. Двадцатисемитонный D7E оснащен двигателем Cat C9, мощностью 175 кВт. В сравнении с D7R серии II, D7E обеспечивает увеличение производительности на 10% и снижение расходов по эксплуатации в течение всего срока службы также на 10%.



В составе силовой установки D7E дизельный двигатель обеспечивает производство генератором электроэнергии, которой снабжаются два двигателя переменного тока, связанные с системой раздельного управления. Традиционная механическая трансмиссия в данном случае не требуется, поскольку электродвигатели с переменной скоростью вращения выполняют функции бесступенчатой передачи. Электрическая силовая установка имеет на 60% меньше подвижных компонентов по сравнению с D7s. Вспомогательные узлы также снабжаются электроэнергией от силовой установки, поэтому ремни передачи отсутствуют. Двигатель C9 и технология ACERT отвечают нормам США Tier 3 по выбросам вредных веществ, предусмотрена возможность обеспечения соответствия требованиям Tier 4.

Стоит отметить, что концепция дизельной электрической силовой установки использовалась для гусеничных машин с конца 1940-х гг., однако демонстрируемый бульдозер обладает своими достоинствами именно благодаря новейшим двигателям переменного тока, поскольку предыдущее поколение двигателей прямого тока значительно уступало им по эффективности.

Бульдозер D7E имеет ряд новых черт, включая, например, совершенно особенное расположение кабины с центральной опорой и медленного вида SystemOne шасси, обеспечивающее снижение расходов по содержанию и эксплуатации на 35-70%. Среди других важных показателей можно назвать на 35% больший обзор

Новости производителей на мировом рынке — CONEXPO-CON/AGG 2008

и на 50% меньший уровень шума. Cat считает, что концепция в применении к данным машинам оказалась даже более эффективной по сравнению с тем, как если бы она применялась к экскаваторам. Однако, по словам представителя Cat, «ее применение на других машинах вполне возможно — мы находимся в самом начале пути».

New Holland переносит часть производства из Италии в США

New Holland планирует сосредоточить усилия на производстве погрузочных экскаваторов. Терри Шилан, вице-президент по продажам и маркетингу сказал: «В настоящий момент все они производятся в Италии, однако несколько позднее в текущем году мы планируем переместить одно из производств CNH в Соединенные Штаты. К первому кварталу 2009 г. все погрузочные экскаваторы, которые планируется реализовывать на рынке Соединенных Штатов, будут производиться в США».



Таким образом, освободятся мощности на заводе по производству европейских погрузочных экскаваторов New Holland. Перенос производства означает, что на предприятии, находящемся в Италии будут собирать только машины, соответствующие европейской спецификации. На выставке компания New Holland показала свой самый новый погрузочный экскаватор B95B. Модель B95B, учитывающая требования стандартов Tier 3 обеспечивает лучший обзор из кабины и, по некоторым отзывам, является более легкой в управлении, чем предыдущие модели. Одной из новинок является также 80-тонный экскаватор SK485LC, прекрасно вписывающийся в данный растущий сегмент рынка.

Экскаватор Kobelco 235SR — также привлекает к себе повышенное внимание, поскольку эта модель с short tailswing отличается низким уровнем шума при производстве работ.

Джузеппе Фано, Президент и управляющий директор, что общие усилия New Holland и Kobelco увенчались созданием обширного портфолио продукции, включающего 12 групп товаров и более 80 моделей. «Группа FIAT предоставляет нам, как обычные, так и самые новые разработки, — сказал Джузеппе Фано. — В настоящее время компания занимается в Японии созданием пяти гибридных машин, но по этому поводу еще рано делать какие-либо заявления».

Двойная роль катка Sakai

Новая модель SW652ND, представляющая собой осциллирующий двухбарабанный каток шириной 1,47 м, дублирует вибрационный двухбарабанный каток и представлена наряду с другими новыми машинами для уплотнения асфальта от Sakai.



Каток может обеспечивать осцилляцию и вибрацию на обоих барабанах одновременно; каждый барабан управляется отдельно в целях обеспечения его гибкого использования, таким образом, уплотнение как более, так и менее густой асфальтовой смеси происходит намного быстрее. Режим мягкой осцилляции с частотой 4020 вибраций/мин и двойной амплитудой не позволяет новому барабану чрезмерно уплотнять покрытие, либо разрушать заполнители, утверждает Sakai.

«Эта машина может быть особенно полезна при уплотнении тонких слоев, обеспечении необходимой плотности на стыках, чистовых операциях. Она незаменима при выполнении работ по уплотнению покрытий мостового настила и других сооружений, где необходима осторожность и следует избегать вибраций», — говорит компания.

Переход от режима осцилляции к режиму вибрации и обратно, может производить сам оператор в ходе работы. Поскольку SW652ND может в высокочастотном режиме использоваться для разрушения поверхности, а в режиме осцилляции —

для чистовых работ, компании-исполнители работ могут уменьшать количество катков на участках, где проводятся работы.

Компания также представила два новых высокочастотных вибрационных асфальтовых катка: SW880 и SW990, с барабанами шириной 2 и 2,13 м, которые, как было указано, обладают самыми высокими центробежными и амплитудными характеристиками на рынке, наряду с инструментами, обеспечивающими высокую производительность, такими как ExactCompact для обеспечения равномерности динамического воздействия и система контроля AutoSpeed, запоминающая интервал в целях обеспечения согласованности проходов. Менеджер по маркетингу Шейн Сирмонс сказал: «По центробежным характеристикам SW880 на 20% превосходит аналогичный показатель предыдущей модели. Современная динамика обеспечивает более высокий диапазон амплитуд, поэтому новые машины работают лучше и быстрее».

Линия из четырех малых катков для уплотнения асфальта SW320-1, SW330-1, TW320-1 и TW330-1, имеющих новую конструкцию рамы, обеспечивает повышенную гибкость в работе, однако Sakai демонстрирует также «концепт-каток» SW770, который, по утверждению фирмы, установит новые стандарты будущих конструкций катков, как больших, так и малых.

www.sakaiamerica.com

Sandvik — новые модели дробилок

Компания Sandvik пополнила свою линию гидравлических дробилок моделью BR2155, которую директор по маркетингу Тииму Тиилати охарактеризовал как задающую новые стандарты гибкого использования.



«Она является лучшим образцом данного типа оборудования в отрасли в плане диапазона доступных вариантов», — сказал он. — Этот агрегат также устанавливает новые стандарты с точки зрения его конструкции, где смазочная система встроена в дробильный механизм и отсутствуют внешние шланги. Преимущество состоит в том что смазка имеет ту же температуру, что дробилка, поэтому не встают вопросы вязкости и оператору не нужно проводить ежедневные проверки».

Тиилати также сказал, что модульная конструкция дробилки позволяет ее хозяевам проводить модернизацию BR1255.

Базовая конструкция 1,2-тонной дробилки основана на G88, за ней, несколько позже в этом году, последует введение еще одной модели, заполняющей нишу между BR1255 и G88. Дробилка BR1255 разработана для использования со стойками, выдерживающими рабочую нагрузку от 20 до 22 т, и выполняет от 490 до 760 ударов в минуту.

Volvo отмечает высокие достижения 2007 года

«Добившись высоких экономических показателей, компания Volvo Construction Equipment, наряду с другими предприятиями, стоит перед решением новых задач в 2008 году», — говорит Алан Петерсон. Рекордный уровень продаж и количество проданных единиц техники, крупные приобретения и пополнение товарного предложения более чем на 140 видов машин — все это вместе обеспечило компании Volvo Construction Equipment (Volvo CE) самый успешный год по сравнению со всеми предыдущими.

Продажи в 2007 г. превысили 50 млрд шведских крон (\$8,2 млрд) а производственная прибыль превысила 4 млрд шведских крон (\$653 млн). Товарное предложение пополнилось 100 видами продукции приобретенных компаний, в то же время был дан старт новым поколениям традиционной продукции самой компании, в результате добавилось еще 46 видов. Включая продукцию приобретенных предприятий, количество машин, проданных в течение года, увеличилось на 72%, что составило 64000 ед. техники, по сравнению с 2006 г., когда было продано 37000 ед.

Комментируя результаты, генеральный директор Volvo CE Тони Хелшем сказал: «2007 год был годом беспрецедентного органичного роста и значительных приобретений... в 2008-м мы сосредоточим свои усилия на повышении доходности, и од-



новременно с этим продолжим работу по активному регулированию цен, улучшая производительность и снижая расходы».

В то время как Volvo CE «жмет на газ», пытаясь превзойти свои собственные результаты 2007 г., 2008-й может оказаться труднее. Также как и другие компании-производители, Volvo наблюдает продолжение спада одного из важнейших для себя рынков — североамериканского. Хелшем считает, что этот спад в целом может составить 5–10%. «Это конечно не является катастрофой — в конечном итоге мы все же сможем добиться определенного роста, но создает известные трудности».

Экономика Европы также замедляется. «На данном этапе спада нет, однако сейчас мы планируем рост в диапазоне от 0 до 5%. Наш подход является более осторожным, чем полгода или год тому назад», — добавляет Хелшем. — «Если принять во внимание другие мировые рынки то рост может составить от 10 до 15%».

Большая часть такого роста будет обеспечиваться за счет Азии, а именно: Китая и Индии.

Когда представитель Road Technology Live говорил с Хелшемом, он только что вернулся из Индии, где посетил завод, приобретенный в составе сделки с Ingersoll Rand (IR). «Мы также участвовали в трехдневной встрече в Бангалоре и получили возможность открыть полностью интегрированное дилерское отделение Volvo CE, к сотрудничеству с которым пригласили всех независимых дилеров». В составе IR, завод в Бангалоре выпускал такую продукцию, как сверла, оборудование для ЖКХ, и дорожную технику. Компания Volvo CE только что завершила последнюю поставку партий сверл to Atlas Copco, и несколько позднее в этом году закончит сборку коммунальной техники для Doosan.

Хелшем сказал, что ведется работа по интеграции дилерской сети IR в Соединенных Штатах. В 2007 г. было достигнуто многое, однако еще больше предстоит сделать в 2008-м. По ожиданиям Volvo CE, весь процесс в целом может быть завершен в промежутке от середины до конца 2008 г. «Все стороны работали очень профессионально», — сказал Хелшем.

Продолжается процесс заполнения пробелов в ассортименте продукции. Считается признанным фактом, что у Volvo CE есть необходимый потенциал в плане небольших дорожных фрез и машин для уплотнения асфальта для европейского рынка.

«Мы отгружаем машины для уплотнения и укладки асфальта, сделанные в Соединенных Штатах, во все страны мира. К сожалению, складывается впечатление, что помимо Австралии, большинство стран больше тяготеют к европейским системам для укладки дорожного покрытия, предлагаемым ABG, чем к технике Blaw Knox, производящейся в США. Оказалось не так легко, как мы думали, перенести подразделения Shippensburg (US) в Европу. Однако, продажи дорожной техники, и, в особенности, продажи укладчиков ABG с наших предприятий в Германии, идут неплохо», — добавил он. — В Китае наша компания только что закончила передислокацию производства техники IR из Вукси на площади завода Лингонг в Линьин».

Хелшем оценил приобретение компанией Volvo завода Lingong как удачный шаг, отметив при этом, что данный бизнес прогрессирует. «В прошлом году мы выпустили 18000 машин, а в 2008 году — выпустим еще больше. Наша задача в Китае — поднять норму прибыли до того уровня, который мог бы нас устроить, — конкуренция в этом регионе очень сильна». Интересно, что Хелшем намеревается продолжить политику по приобретению предприятий в регионах, о которых будет объявлено дополнительно.

Генеральный директор Volvo CE использует в Китае политику двойного бренда. «У нас есть высококачественная продукция Volvo, в отношении которой существует система высококачественного обслуживания, у которой есть свой рынок и своя, до-

статочно высокая, цена; и у нас есть такой бренд, как Lingong, играющий свою роль в совершенно другом сегменте рынка, который мы называем рынком продукции достаточно хорошего качества». Продукция Lingong составляет, примерно, половину от объема нашего бизнеса в Китае, оставшаяся часть — это традиционная продукция Volvo», — говорит Хелшем.

«Основную конкуренцию в области дорожной техники составляют Votag and Duparas. Несмотря на то, что мы наблюдаем, как местные китайские компании развивают свой собственный ассортимент техники для уплотнения грунта и пытаются перебраться в сектор уплотнения асфальта; они еще не начали настоящую работу в секторе укладки дорожного покрытия».

Такое направление как аренда развивается медленно, но устойчиво. «Мы открыли 78 магазинов в Соединенных Штатах и более 70 в Европе. Они открываются, примерно, по одному каждый месяц — но даже такие темпы мы не считаем удовлетворительными».

Компания Volvo CE сейчас занимает одно из ведущих мест в данном виде бизнеса в Северной Америке. «По количеству магазинов мы уже почти превзошли NES. Основной проблемой в этой области является сокращение строительной промышленности в Соединенных Штатах. К счастью, около 18 месяцев назад мы слегка подтолкнули наших владельцев магазинов и получателей франшизы к тому, чтобы они выходили из рынка жилищного строительства на рынки строительства жилых и коммерческих объектов. И они сделали этот шаг. Пока все идет в нужном направлении».

Тем временем завод в Эшвиле, США, выпустил первый экскаватор Volvo. Однако следует отметить, что в условиях колебания курсов валюты компания нуждается в лучшем естественном хеджировании валютных рисков.

«Очевидно, что слабая сторона — это недостаточность закупок и затрат в Северной Америке. В Северной Америке нам нужно развивать производство. Я думаю, что выпуск все большего количества экскаваторов в Эшвиле создаст для этого хорошую платформу, а также повлечет за собой эффект локализации, выражающийся помимо прочего в повышении выплат местным поставщикам в долларах США. То же самое можно сказать и о заводе в Шиппенсбурге».

Хелшем говорит, что, как оказалось, дорожное строительство имеет более выраженный циклический характер, чем любая другая деятельность, в области которой им приходилось работать: «Штатам необходимо изыскать средства, чтобы обеспечить затраты федеральных дорог. Но оценить объем этих средств будет достаточно сложно».

Много говорилось в 2007 г. о дефиците важных компонентов, например, таких как шины. «Сейчас эта нехватка не ощущается столь остро. Теперь мы испытываем проблемы с элементами системы управления и клапанами», — комментирует ситуацию Хелшем.

Хелшем также рассказал о приобретенном у Ingersoll Rand производстве дорожной техники, которая выпускается теперь в цветах Volvo.

В соответствии с соглашением, не требовалось, чтобы техника выпускалась в новых цветах Volvo до конца апреля 2008 г., но к концу 2007 г. дорожная техника Volvo начала сходиться с конвейера в традиционном для Volvo желтом и сером, с логотипом Volvo.

Официальная презентация нового внешнего вида состоялась на стенде Volvo CE на выставке CONEXPO-CON/AG. Среди машин, представленных в новых цветах, были однокорпусный каток Volvo SD116D, асфальтовый каток Volvo 138HF, однокорпусный уплотнитель грунта Volvo SD25, асфальтоукладчики Volvo PF6170 и Volvo PF6110, а также дорожная фреза Volvo MW500. □

<http://www.dailynews-online.com/conexpo/>



ОАО «ГИПРОДОРНИИ» награжден дипломом «Лидер отрасли»



21 марта 2008 г. в Петровском зале Гостиничного комплекса «Президент-Отель» ОАО «ГИПРОДОРНИИ» был торжественно награжден дипломом лауреата национальной ежегодной премии «Лидер отрасли». На церемонии присутствовали руководители и представители почти 40 предприятий и организаций из Москвы, Санкт-Петербурга, Саратова, Нижнего Новгорода и других регионов. ОАО «ГИПРОДОРНИИ» представлял генеральный директор компании Б.В. Гукайло.

Заместитель Председателя Совета Федерации РФ Александр Торшин в своем обращении на открытии церемонии отметил, что палата регионов очень внимательно следит за тем, как развивается экономика и какие люди встают у руля успешных предприятий. «Конечно, мы очень заинтересованы, чтобы самые достойные получали не только государственные награды, но и общественное признание. Поэтому мы желаем удачи всем тем, кто участвует в этом конкурсе, и я надеюсь, что география номинантов будет только расширяться. Мы со своей стороны всегда готовы поддержать такие начинания» — отметил сенатор.

Поздравление в адрес лауреатов и организаторов Премии направил Председатель комитета по труду и социальной политике Государственной Думы РФ Андрей Исаев. В нем, в частности, говорится: «Выражаем уверенность, что предприятия-лауреаты Премии будут преумножать достигнутые успехи, добиваясь новых профессиональных высот». Также всех номинантов поздравил присутствующий на церемонии Председатель Комитета Совета Федерации по бюджету Бушмин Евгений Викторович, который отметил положительную тенденцию развития профессионального уровня компаний-лауреатов по сравнению с прошлым годом.

Руководство «ГИПРОДОРНИИ» и весь коллектив Института признательны оргкомитету Премии и жюри за возможность получить объективную оценку своей деятельности, что, несомненно, дает огромный стимул для дальнейшей работы.

ОАО «ГИПРОДОРНИИ» совершенствует систему менеджмента качества

В целях повышения качества проектно-сметной документации и проектно-исследовательских работ посредством совершенствования комплексной системы управления в ОАО «ГИПРОДОРНИИ» создана «Служба качества», которая осуществляет все этапы производственного и оперативного контроля.

Система менеджмента качества (СМК) соответствует требованиям международного стандарта ГОСТ Р ИСО 9001:2001 (ISO 9001:2000) и является гарантией способности Компании выпускать продукцию высокого качества, соответствующую требованиям заказчиков, нормативных документов и действующего законодательства. «Службу качества» «ГИПРОДОРНИИ» возглавил Бахмат Владимир Сергеевич, сертифицированный эксперт-аудитор, кандидат экономических наук.

Первоочередные задачи, которые должна решить «Служба качества»:

1. Оптимизировать систему документооборота. Переработать «Руководство по системе менеджмента качества» и 12 внутренних стандартов управления организации. Это поможет уменьшить объем документации по СМК и минимизировать количество оценочных показателей, что позволит оптимизировать процедуру проведения аудита.
2. Обучить персонал работе с документацией.
3. Провести анализ системы менеджмента качества: аудит системы плюс корректирующие действия. Аудит планируется проводить 1 раз в квартал, затем будут подведены итоги за год, и осуществлен годовой аудит.

Современная система менеджмента качества в ОАО «ГИПРОДОРНИИ» позволит достичь впечатляющих результатов и в значительной степени повысить качество проектной документации и эффективность работы всей Компании в целом.

Приморский край — ремонт и реконструкция гравийных дорог

426 млн руб. планируется выделить из краевого бюджета на капитальный ремонт и реконструкцию гравийных дорог в 2008 г.

Как сообщили в департаменте дорожного хозяйства Приморского края, на эти деньги будет заасфальтировано 80 км дорог. Сейчас идет работа над определением объектов дорожных работ. Специалисты подчеркивают, в первую очередь, отбор идет в силу необходимости и обязательно с учетом обращений населения. Реконструкция гравийных и щебеночных дорог предусмотрена краевой программой «Устройство асфальтобетонного покрытия на дорогах общего пользования, проходящих по территории сельских населенных пунктов Приморского края», рассчитанной до 2010 г. Губернатор Сергей Дарькин подчеркивает: «Приморье будет строить новые современные, безопасные для водителей и пассажиров дороги. Будем приводить в порядок все центральные муниципальные дороги. Деньги на это есть».

Напомним, бюджет краевой целевой программы «Дороги края» в 2008 г. составил более 3 млрд руб. Это на 280 млн руб. больше, чем в прошлом году. Средства пойдут на развитие транспортной инфраструктуры края — ремонт, строительство и содержание дорог Приморья.

Мост через реку Ягорбу

«Мостоотряд №61», вологодский филиал ОАО «Мостострой №6», стал победителем конкурса на выполнение строительно-монтажных работ по реконструкции мостового перехода через р. Ягорбу в Череповце. Цена муниципального контракта составила 1,946 млрд руб. Мост через р. Ягорбу сегодня является самым проблемным дорожным участком Череповца, после реконструкции он должен стать современной транспортной развязкой с шестью полосами для движения и трамвайными путями.

Проект, предполагающий значительное расширение и удлинение переправы, будет реализован в несколько этапов, без перекрытия движения. Первый и второй этапы: сооружение справа и слева от существующего моста еще по одной двухполосной «нитке». На третьем этапе будет про-

изведен демонтаж старого моста и строительство на его месте нового. Вслед за этим все части будут соединены в единую проезжую часть. Общая длина мостового перехода составит 718 м, в том числе длина моста — 122,86 м, ширина вместе с тротуарами — 46 м. Работы по реконструкции ведутся с 1 марта текущего года. В настоящее время идет сооружение подпорной стенки. Сдача объекта запланирована к концу 2010 г.

Компания ДКС — применение двустенных труб ДКС в дорожном строительстве

Компания ДКС получила официальный ответ от Федерального дорожного агентства («Росавтодор») на свой запрос о применении двустенных труб ДКС в дорожном строительстве.

В письме, полученном компанией, сообщается, что «Федеральное дорожное агентство при министерстве транспорта РФ рассмотрело представленные ЗАО «ДКС» материалы по стандарту организации СТО 4702 2248-0047–2007 «Трубы гибкие гофрированные двустенные для электропроводки, кабельных линий и дренажа. Условия размещения в грунте» и согласовывает его в части, касающейся автомобильных дорог и сооружений на них». Полученное письмо дает зеленый свет применению двустенных труб ДКС в дорожном строительстве. Согласованный стандарт организации был разработан совместно с одним из ведущих от-

раслевых дорожных институтов ОАО «СоюздорНИИ». В документе приведены расчетные схемы и таблицы, позволяющие выбрать допустимые глубины заложения труб того или иного типоразмера, в зависимости от типа грунта и характера дорожных нагрузок. Т.о., согласованный стандарт будет полезен всем, кто связан с дорожным строительством и прокладкой коммуникаций, а также организациям смежных отраслей.

Согласование данного документа стало для компании ДКС очередным шагом в создании собственной системы документаций и стандартов по применению инновационной продукции. Ранее, совместно с ВГУП ВНИИПО были проведены испытания на пожаробезопасность. В ближайшем будущем планируется разработка таких документов как «Инструкции по проектированию, монтажу, ремонту и эксплуатации кабелепроводов на основе двустенных гофрированных труб ДКС», «Сборник проектных решений по прокладке в двустенных гибких трубах ДКС силовых кабелей», «Территориальные строительные нормы», «Федеральные (территориальные) единичные расценки на производство работ по прокладке двустенных труб ДКС».

ДКС выражает надежду, что этому примеру последуют и другие производители пластиковых труб. Потому что только совместными усилиями можно обеспечить всех потребителей продукцией, применение которой подтверждено соответствующими нормативными документами. Это особенно важно для работников проектных и монтажных организаций, а также эксплуатирующих компаний и надзорных органов в условиях действующего федерального закона «О техническом регулировании».

<http://www.dkc.ru>

НОВЫЙ СТАНДАРТ АСФАЛЬТОБЕТОНА

торговый дом **ХИМТОРГ**

ООО «Торговый дом «Химторг» — эксклюзивный дистрибьютор ЗАО «Асфальтобетон» (Литва) и ИП «Балтхим» (Беларусь) на территории России.

Наша Компания специализируется на продажах целлюлозных добавок для асфальтобетонных смесей, которые с 2000 года успешно применяются на дорогах России, Литвы, Латвии, Польши, Белоруссии и Украины. Миссия Компании — это не только качественные продукты, соответствующие международным стандартам, но также постоянное сотрудничество с клиентами по предоставлению квалифицированных консультаций до и после продажи целлюлозных добавок.

ООО «Торговый Дом «Химторг»
127055, Москва, ул. Суваровский,
дом 21, оф. 8
Телефоны: (495) 798 63 63
www.kim-torg.ru



Генрих Вайсс — новый президент Российско-германской внешнеторговой палаты

На первом очередном собрании членов самого крупного иностранного делового сообщества в России, членами которого в настоящее время являются 538 немецких и российских фирм, новым президентом Российско-германской внешнеторговой палаты был единогласно избран Генрих Вайсс, председатель фирмы СМС групп. Г-н Вайсс, представитель машиностроительной отрасли и капитального строительства, будет возглавлять расширенный президентский совет палаты. «Отношения с Россией имеют глубокие исторические корни и по традиции являются очень хорошими. Как в настоящем, так и в будущем Россия является одним из важнейших стратегических рынков для Германии», — отмечает Г. Вайсс.



Главной задачей этого органа, в состав которого входят высокопоставленные представители обеих стран, является представление экономических интересов российских и германских фирм и, тем самым, укрепление диалога между политическими и экономическими кругами. «Мы должны еще активнее использовать возможности, которые предоставляют прекрасно дополняющие

друг друга российская и германская экономика», — подчеркнул Михаэль Хармс, который был впервые избран председателем правления Российско-германской внешнеторговой палаты.

В прошлом году экспорт германских товаров, продуктов и услуг в Россию достиг уровня в 28 млрд евро, что значительно больше, чем годом раньше. Торговый баланс, тем самым, фактически выровнен. Впервые избранный президент палаты представляет машиностроение и капитальное строительство — как раз те отрасли, которые вот уже многие годы лидируют в списке германских экспортеров. Заказы российских потребителей в этом сегменте составляют почти 7 млрд евро. В текущем году следует рассчитывать на очередное заметное увеличение общего торгового баланса. Объем экспорта из Германии в Россию в прошлом году достиг уровня германского вывоза в Китай.

Двусторонний характер Российско-германской внешнеторговой палаты учитывает возрастающее значение России как торгового партнера Германии. Наряду с представлением интересов германских предприятий в России все большую поддержку находит выход российского бизнеса на германский рынок. Среди россиян Германия считается одним из самых привлекательных мест для размещения инвестиций. По словам М. Хармса, необходимо, тем не менее, выступать против все еще существующих в отношении российских инвесторов предрассудков, показать очевидную выгоду от места размещения производства и инвестиций в Германии, а также и для ситуации в сфере занятости.



«РАСКАТ» получил новейшее оборудование

На ОАО «РАСКАТ» продолжается программа переоснащения производственных мощностей. В феврале на заводе установлена новейшая листогибочная машина итальянского производства. Новый станок весом 35 т позволит изготавливать обечайки вальцов катков большей массы, ширины и толщины, а также уменьшит трудоемкость технологического процесса.

Работающие сегодня на заводе листогибочные машины способны гнуть и калибровать стальные обечайки вальцов толщиной до 30 мм и шириной до 2 м, новый станок производства компании MG позволит гнуть и калибровать лист толщиной до 60 мм и шириной до 2,5 м.

Новый станок за счет высокой точности изготовления заготовок даст возможность снизить механическую обработку вальцов, что позволит уменьшить расход металла и повысить производительность. Помимо этого, новая машина позволит выпускать вальцы с увеличенной толщиной обечайки, которые будут устанавливаться на тяжелые грунтовые катки новой серии RV, отвечающей самым современным требованиям по производительности и надежности.

Кроме того, в феврале на завод прибыл современный японский комплекс для плазменной резки производства компании KOIKE. Новая установка обладающая повышенной скоростью резки позволит увеличить производительность, а также снизит механическую обработку деталей за счет увеличенной точности изготовления заготовок. Установка отвечает высоким экологическим требованиям, так как оснащена автономной системой фильтрации отработанных газов. Запуск плазменного комплекса в эксплуатацию намечен на март.

Сегодня предприятие также ведет переговоры с представителями компаний с мировым именем по приобретению сварочного роботоманипулятора для автоматизации трудоемкого процесса сварки вальцов катков.

ОАО «РАСКАТ» в настоящее время располагает всеми видами производств современного машиностроительного предприятия: заготовительным, кузнечно-прессовым, механообрабатывающим, сварочным, окрасочным и др. Имеются собственные проектно-конструкторские и технологические подразделения. На предприятии действует система менеджмента качества в соответствии с требованиями международного стандарта ISO 9001.

Машины по расчистке территорий Meri Crushers (Suokone Oy, Финляндия)

Обустройство обочин
и содержание
придорожной полосы

Расчистка и содержание
земель у линии
электропередач

Расчистка дорог

Содержание лесных
и проселочных дорог

000 «Региондорснаб»

Тел. (8452) 939-969, 772-686

e-mail: rdorsnab@engels.san.ru

Тел./факс (8453) 558-822, 558-825

www.regiondorsnab.ru

Meri Crushers устанавливается
на любой трактор или бульдозер
(российский, стран СНГ, европейский)

рабочая глубина 5-25 см,
рабочая ширина от 1-2,5 м

ООО «Региондорснаб» — новые экскаваторы компании Gradall

ООО «Региондорснаб» с 1999 г. успешно работает на рынке дорожно-строительной техники. Мы рады предложить Вам экскаватор с телескопической стрелой торговой марки Gradall (США).

Экскаваторы компании Gradall (США) имеют ряд преимуществ перед экскаваторами с обратным ковшом:

- телескопическая стрела требует меньшего рабочего пространства над машиной и позволяет работать в ограниченных по высоте условиях (под мостами, путепроводами, деревьями), там, где не могут действовать другие машины;
- телескопическая стрела имеет поворот ковша на угол до 240° вокруг своей оси;
- возможность быстрой и удобной замены навесного оборудования;
- достаточно широкий перечень навесного оборудования (несколько типов ковшей для различных работ, ковш для снятия дорожного покрытия, удлиняющая насадка на стрелу, гидромолот, нож для резки крон деревьев, захват для бочек и т.д.);
- экскаваторы на автомобильном ходу двигаются по трассе со скоростью до 80 км/ч и способны в течение одного дня выполнять работы на удаленных друг от друга строительных площадках.

Экскаваторы Gradall выпускающиеся на колесном ходу, имеют повышенную проходимость по грунтовым дорогам. Гусеничные машины достаточно устойчивы при движении по скальному и песчаному грунту, а также по пересеченной местности.

Komatsu усиливает свое присутствие в регионах

Официальный дистрибьютор Komatsu на территории Урала и Западной Сибири — ООО «Комек Машинери» — объявил об открытии нового мини-филиала в г. Челябинск. Официально мини-филиал функционирует с 17 марта 2008 г., и расположен по адресу: ул. Труда д. 84, офис 201 (здание БД «Петровский»).

До начала 2008 г. в г. Челябинск действовало торговое представительство. Изменение статуса и расширение до мини-филиала стало результатом программы компании по усилению своего присутствия в регионах, введенной в действие в конце 2007 г. По данной программе в течение одного года торговые представительства в гг. Челябинск, Тюмень, Томск, Омск расширят до мини-филиалов со стационарным офисом и собственной сервисной службой. Изменения вызваны необходимостью более близкого расположения к территориям с плотной концентрацией техники Komatsu.

В настоящий момент мини-филиал оснащается всей необходимым оборудованием. В апреле завершится комплектация штата сервисных инженеров и специалистов отдела продаж.





«Тверской экскаватор» «Группы ГАЗ» выпустил опытный образец усовершенствованной кабины для экскаваторов

Специалистами завода «Тверской экскаватор» «Группы ГАЗ» спроектирована новая унифицированная кабина и управление для экскаваторов, выпускаемых ОАО «ТВЭКС» и ООО «Экскаваторный завод «Ковровец».

Новая разработка создана на базе серийной кабины, выпускаемой «ТВЭКС» для экскаваторов собственного производства, а так же для продукции предприятий, входящих в дивизион «Спецтехника» «Группы ГАЗ» в рамках промышленной кооперации. В динамике быстрорастущих рынков сбыта продукции «Тверской экскаватор» особое внимание обращает на пожелания потребителей. В соответствии с ними в конструкцию унифицированной кабины внесено значительное количество изменений. Эргономичное рабочее место оператора отвечает европейским стандартам. Повышен уровень безопасности работы оператора за счет применения более жесткой металлоконструкции. Управление стало более удобным: уменьшились габариты рулевой колонки, за счет чего увеличился внутренний объем кабины. Благодаря встроенному винтовому механизму, рулевая колонка дает возможность плавной регулировки по высоте руля и углу наклона.

Обзорность кабины улучшена за счет точно рассчитанного наклона фронтального стекла, уменьшающего блики. Установлено дополнительно сферическое зеркало заднего вида. Крепление стеклоочистителя перенесено с лобового стекла на крышу кабины и объединено в общий блок с фарами переднего освещения. Панель электроуправления перенесена на боковую часть кабины, все разъемы электрооборудования выведены в одно место на задней стенке.

Спроектирована система обдува лобового и бокового стекол с регулировкой воздушных потоков, а также с возможностью забора наружного воздуха — через фильтр, либо из системы рециркуляции внутреннего воздуха.

Изменен внешний дизайн и эксплуатационные характеристики кабины за счет наружной и внутренней облицовки ее стеклопластиком, не теряющим цвета и формы при использовании техники в условиях высоких или низких температур. Одновременно благодаря облицовке стеклопластиком улучшены параметры звукоизоляции и герметичности. Предусмотрены места для установки кондиционера и аудиосистемы.

Унифицированная кабина экскаватора предназначена для установки на все экскаваторы, выпускаемые ОАО «Тверской экскаватор» (ЕК-8, ЕК-12, ЕК-14, ЕК-18-20, ЕК-18-45), а также на экскаваторы ООО «Экскаваторный завод «Ковровец». Серийный выпуск моделей экскаваторов, оснащенных модернизированной кабиной, запланирован с сентября 2008 г.

Мессанца Breganzese представила на строительной выставке SAIE'2007 в Болоньи новое устройство

Компания Мессанца Breganzese из Италии, впервые представила на строительной выставке SAIE'2007 в Болоньи (Италия) несложное, но довольно интересное устройство, которое дополнило их уникальную технику: теперь дробильные ковши для экскаваторов BF могут быть оснащены электромагнитом, который легко устанавливается на внешнюю сторону ковша и представляет собой, таким образом, эффективный деферризатор.

Это электромагнитное устройство на ковше позволяет производить отбор металлических частей, как непосредственно в процессе измельчения железобетона, так и после, позволяя тем самым получить чистый и готовый к применению заполнительный материал, который можно сразу использовать на стройке как вторичное сырье.



Электромагниты легко устанавливаются на весь ассортимент дробильных ковшей BF, а в комплект поставки входит все необходимое для их установки. Магнитное поле, которое создается в индуктивной катушке, настолько сильное, что дробильный ковш с таким магнитом в состоянии поднять простой ковш от экскаватора, что не раз демонстрировалось на выставке в Болоньи и вызывало у посетителей удивление.

www.mbcruiser.com

ВРЕМЯ БЕЗУПРЕЧНОЙ ЧИСТОТЫ!



ЗАО «Коминвест-АКМТ» тел. (495) 739-50-71, 309-03-61 • info@cominvest-akmt.ru • www.cominvest-akmt.ru

КОМИНВЕСТ



**ПРОИЗВОДСТВО
Г. МОСКВА**

**СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
В РЕГИОНАХ**

**ПОСТАВКА ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ
И РАСХОДНЫХ МАТЕРИАЛОВ**



Компания FKR Machinery на российском рынке

С января 2008 г. компания FKR Machinery официально вступила в права эксклюзивного дилера (РФ/СНГ) компании Savalco (Швеция) — популярного в Европе производителя оборудования для ремонта дорог.

В основе концепции оборудования **Savalco** лежит тот факт, что намного дешевле путем профилактического ухода предупреждать возникновение повреждений дорожного покрытия, нежели позднее прибегать к значительным мерам для их ремонта. Поэтому своевременный ремонт первых повреждений, ямок и трещин позволяет поддерживать хорошее качество дорожного покрытия при небольших затратах.

Модельный ряд включает: оборудование для выполнения работ по ямочному ремонту, комбинированный распределитель битумных эмульсий и щебня для поверхностной обработки и профилактического ремонта дорожного покрытия, распределители битума, щебнераспределители и др.

Оборудование Savalco ОЧЕНЬ ПРОСТО в управлении (осуществляется одним оператором несколькими джойстиками с водительского места), **КАЧЕСТВЕННО** (значительно более высокое, чем при традиционном ремонте холодной или горячей массой, процесс работы полностью компьютеризирован), **ЭКОЛОГИЧНО** (безопасно для окружающей среды и для оператора, безотходный вид работ), **МОБИЛЬНО** (возможно выполнение различных видов работ по ремонту дорожного полотна одним и тем же оборудованием), **ЭКОНОМИЧНО** (минимум затрат при максимальной мобильности и производительности оборудования), **ЭФФЕКТИВНО** (обладает **ВЫСОКОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬЮ**).



Это технологическое оборудование для выполнения различных видов ремонтных работ изготавливается в навесном варианте и стыкуется со многими марками грузовиков (автомобильных шасси). Оно либо располагается в кузове, либо монтируется напрямую на раме шасси грузовика.

На предстоящей выставке СТП'2008 компания **FKR Machinery** планирует презентацию бренда **Savalco**, объединяющего линейку оборудования для ремонта дорог, так популярного в Европе.

Презентацию оборудования планируется осуществлять на базе шасси **Astra (Италия)**.

С начала 2008 г. компания **FKR Machinery** также является официальным дилером **Kobelco Cranes (Япония)**.

Компания **Kobelco Cranes** уже более 75 лет успешно занимается производством кранов, и заслужила международно признанную репутацию качества. Диапазон размеров гусеничных кранов достаточно широк, от 35 т — для строительства, и до 800 т — для крупномасштабных проектов, таких как электростанции и мосты. Линейка колесных кранов прекрасно адаптирована специально для работы в городских условиях. Краны **Kobelco** на протяжении многих десятилетий активно эксплуатируются по всему миру. Они идеально сочетают в себе производительность, скорость, комфорт и современные функции безопасности.

Также на СТП'2008 мы готовим к демонстрации краны **Kobelco**. Тем самым мы еще раз хотим заявить о непревзойденном, настоящем японском качестве поставляемых нами машин!



Системы управления транспортными сборами на магистральных автодорогах — российский подход

В конце февраля состоялся Круглый стол на тему «Концепция создания системы управления транспортными сборами на магистральных автодорогах как части единой информационной транспортной системы (ЕИТС)», организованный Министерством транспорта Российской Федерации.

В работе Круглого стола приняли участие специалисты Министерства транспорта РФ, Федерального дорожного агентства, ФГУ «Ространсмордернизация», ФГУ «Дороги России», члены Экспертного совета по государственно-частному партнерству Минтранса России, представители федеральных и региональных министерств и ведомств, ведущих консалтинговых и финансовых компаний, разработчики интеллектуальных



транспортных систем и систем сбора оплаты на автодорогах, российские и зарубежные компании.

По итогам работы Круглого стола в Министерстве транспорта РФ состоялась встреча Министра транспорта Игоря Левитина с российскими и зарубежными специалистами — разработчиками интеллектуальных транспортных систем и систем сбора оплаты на автодорогах.

Точку зрения бизнеса на проблему сформулировал гендиректор компании «Транспроект» Виталий Максимов, по мнению которого *«нужен комплексный подход в решении транспортных проблем, и, в частности, в разработке и внедрении Интеллектуальной транспортной системы на российских дорогах. Именно Министерство транспорта должно выступить координатором и разработчиком основных принципов системы, за-*

дать «правила игры» и установить единый национальный стандарт». Руководитель ФГУ «Дороги России» Олег Шахов также высказался в поддержку разработки единого стандарта: «Существенное влияние на экономическую эффективность платных автодорог составляет система сбора оплаты, которая должна гармонично интегрироваться в единую информационную транспортную систему.

Министр транспорта Игорь Левитин, подводя итоги дискуссии, отметил, что «при разработке и внедрении информационно-транспортной системы мы можем опираться на несколько имеющихся западных моделей. Учитывая предстоящее вступление России в ВТО, мы со своей стороны должны спешить. Скорее всего, будет выбрана единая модель, которая будет основываться на принципах государственно-частного партнерства».

Министр сообщил, что в Министерство транспорта поступают предложения от компаний по внедрению информационных систем на транспорте. В связи с этим он отметил, что работа по введению информационных систем будет эффективна только в том случае, если будет выработан комплексный подход к реализации этой задачи.

Игорь Левитин подчеркнул, что необходимо сформировать нормативно-правовую базу адекватную условиям использования информационных транспортных систем (ИТС), а также обобщить опыт российских и зарубежных специалистов по применению существующих подходов к внедрению системы сбора платы как составной части ИТС при строительстве платных автомагистралей в Российской Федерации.

Сайт круглого стола: <http://www.pibd.ru/roundtable>.

III МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ТУАЛЕТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ И САНИТАРНОЙ ГИГИЕНЫ

Toiletexpo-2008

www.toiletexpo.ru

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ

- Стационарные туалеты, туалетные кабины, мобильные туалеты
- Санитарно-техническое оборудование туалетных комнат
- Наружные и интритдомовые инженерные сети
- Оборудование и технологии для очистки сточных вод. Реагенты
- Средства дезинфекции, косметические средства для туалетов
- Туалетные аксессуары
- Туалетная бумага
- Очистка воздуха в туалетах
- Приспособления для инвалидов
- Освещение в туалетных комнатах
- Архитектура и дизайн туалетов
- Сантехнический инструмент
- Оборудование для профессиональной уборки, клининговые услуги
- Услуги в туалетных комнатах
- Специальная литература, нормативные акты
- Туалетные аксессуары для домашних животных

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:
Федерального агентства по строительству и ЖКХ (Росстрой)

15-18 сентября 2008 г.
г. Москва,
МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

ДИРЕКЦИЯ:
ООО «Выставочно-маркетинговый центр»
тел./факс (495) 580-3028
(многоканальный)
E-mail: media@toiletexpo.ru

КРОКУС
ТОИЛЕТ ТЕХНОЛОГИИ
CLEANING



ЗАО «Петербургский тракторный завод» представляет одноковшовый фронтальный погрузчик «Кировец»-3060

С 16 по 18 апреля международной выставке Mining 2008 (г. Москва) ЗАО «Петербургский тракторный завод» (дочернее общество ОАО «Кировский завод») представит свою новую разработку — погрузчик одноковшовый фронтальный «Кировец»-3060.

В базовую комплектацию погрузчика входят: двигатель ЯМЗ 238НД6 (235 л.с.), трансмиссия ZF, гидравлическая системы от Bosch Rexroth. На погрузчике установлен ковш, объем которого составляет 3,5 м³ производства ЗАО «ПТЗ». Первые экспериментальные модели были выпущены в 2007 г.

В настоящее время Кировец «Кировец»-3060 проходит испытания на одном месторождении ОАО «Сургутнефтегаз» (см. фото на снимке). В плане производства на 2008 г. заложено 20 машин этой модели.

По всем вопросам можно обращаться по тел. (812) 784-92-97, 363-46-96. Дополнительная информация по модельному ряду на сайте www.kirovets-ptz.com.

Мост через Обь — еще один шаг в российском мостостроении

Когда будут писать историю строительства северного автомобильного обхода Новосибирска, то вторая декада марта 2008 г. войдет в нее как время завершения надвигки пролетного строения моста через Обь. Заказчик строительства — Федеральное управление автомобильных дорог «Сибирь». Генеральный подрядчик — ОАО «Сибмост». Северный обход — самый крупный объект в сфере дорожного строительства Западно-Сибирского региона. Общая протяженность будущей трассы — более 76 км.

В настоящее время идет реализация первой очереди строительства — это 50 км дороги с семью мостами и семью путепроводами общей протяженностью почти две с половиной тысячи погонных метров, в том числе внеклассный мост через Обь протяженностью 923 м и шириной 15 м.

Строительство моста через Обь было начато в 1999 г. По своим техническим характеристикам объект относится к большим внеклассным мостам. Сооружено девять мостовых опор высотой до 30 м. Монтаж восьми пролетных строений, в том числе двух судоходных по 147 м каждый, осуществлялся методом надвигки. Надвинув последние метры пролетного строения, мостостроители соединили берега Оби. До полного ввода моста в эксплуатацию предстоит еще выполнить работы на подходах к нему.

По словам начальника федерального управления автодорог «Сибирь» Дмитрия Тулеева, стоимость строительно-монтажных работ по строительству моста составляет 3 млрд 144 млн рублей. Сумма остатков работ на 2008 г. — 244 млн руб. В целом финансирование строительства северного обхода Новосибирска из федерального бюджета составит в нынешнем году 2,6 млрд руб., что позволит завершить работы на пусковых комплексах №№5, 6, 7, 8 и, с учетом уже сданных пяти пусковых комплексов, ввести в эксплуатацию первую очередь северного обхода Новосибирска.

Информация предоставлена пресс-службой Федерального управления автодорог «Сибирь» (ФГУ «Сибуправтодор»).

В Екатеринбурге открылся склад запасных частей Komatsu

В феврале компания ООО «Комацу СНГ» открыла в Уральском регионе новый склад запасных частей. Он расположен в Екатеринбурге, общая площадь около 2000 м². Склад станет вторым по величине на территории стран СНГ и РФ.



Это уже третий складской комплекс, открытый компанией Komatsu за последний год. Склад оснащен всем комплексом необходимого оборудования для осуществления его эффективной работы по обеспечению пользователей запасными частями. Территориально он расположен в г. Екатеринбург, в районе завода «Уралмаш». Площади склада и расположение в крупнейшем логистическом центре Урала позволят обеспечить постоянное наличие необходимых расходных материалов и существенно сократить время доставки запасных частей пользователям ближайших регионов.

Уже в ближайшем будущем клиенты компании ООО «Комек Машинери» — официального дистрибьютора Komatsu на территории Урала и Западной Сибири — смогут ощутить на себе данные преимущества. Официальная дата начала функционирования — 1 марта 2008 г.



Китай уделяет пристальное внимание транспортной проблеме

Китай ускоряет формирование сети международного автотранспорта. Так, 30 марта Китай и Вьетнам подписали меморандум, направленный на существенное упрощение процедуры для трансграничного автотранспорта в субрегионе реки Меконг между Лаосом, Таиландом, Вьетнамом, Камбоджей, Мьянмой и Китаем. 21 марта было полностью завершено строительство китайского участка автотрассы Куньмин (пров. Юньнань) — Бангкок, благодаря чему время поездки между этими пунктами сократится с 40 до 20 ч. В конце марта представители Китая и Казахстана провели четырехдневные переговоры, по итогам которых добились единства мнений о том, что в этом году между двумя странами будет открыто семь новых прямых автотрасс.

На недавнем Всекитайском симпозиуме по вопросам управления транснациональным автотранспортом в г. Наньнин (Гуанси-Чжуанский автономный район) представитель Министерства транспорта КНР сообщил, что Китай подписал с 13 странами, включая Россию, Монголию, Казахстан и Вьетнам, межправительственные соглашения о сотрудничестве в области автотранспорта, согласно которым предполагается открыть 242 трансграничные автомагистрали.

На данный момент действует 201 трасса, которые проходят через 69 КПП на границе Китая. По словам представителя Минтранса, в целях ускорения процесса формирования сети международного автотранспортного транспорта за период после 2001 г. китайские власти в общей сложности ассигновали более 10 млрд юаней (1 доллар США — около 7 юаней) на строительство или реконструкцию автотрасс, веду-

щих к границе, и выделили 3,3 млрд юаней на расширение и совершенствование инфраструктуры КПП. Усилия Китая дали заметные результаты. Согласно статистическим данным последних лет, в настоящее время годовые объемы грузовых и пассажирских международных автотранспортировок в Китае стабилизировались на уровне 10 млн т и 7 млн чел./раз. На конец 2007 г. в Китае в отрасли международного автотранспорта было занято 181 предприятие с парком более 4800 машин.

Наряду с форсированием автотранспортного строительства в приграничных районах страны китайское правительство также оказывает активную помощь в строительстве автодорог в соседних странах. В частности, Кыргызстану предоставлен безвозмездный кредит в размере 60 млн юаней на строительство автомагистрали Китай–Кыргызстан–Узбекистан. На стадии переговоров находится проект по сотрудничеству в области транзитного транспорта между Китаем, Пакистаном, Кыргызстаном и Казахстаном, а также проект строительства автотрассы Китай–Афганистан–Таджикистан–Иран. В ближайшие два года начнется реализация китайско-российского проекта по возведению мостов через пограничные реки.

Источник: Агентство Синьхуа.

Комплексное развитие Нижнего Приангарья

В последний день марта первый заместитель губернатора Красноярского края Александр Новак провел совещание по реализации инвестиционного проекта «Комплексное развитие Нижнего Приангарья» с руководством Министерства транспорта РФ, федерального агентства железных дорог и федерального дорожного агентства.

Представители федеральной власти приехали в Красноярск, чтобы на месте обсудить вопросы строительства дорожной и железнодорожной инфраструктуры в рамках проекта развития Нижнего Приангарья. По словам заместителя министра транспорта Андрея Недосекова, «данный проект имеет для федерального центра особое значение и находится на контроле у председателя Правительства РФ Виктора Зубкова, так как это первый проект в России, который начал реализовываться за счет средств Инвестиционного фонда РФ. Этот процесс для нас новый, не все идет гладко, поэтому нам важно понимать, какие сегодня есть трудности и проблемы, решение каких вопросов зависит от федерации, где необходимо подключаться региональной власти, инвесторам проекта. При этом активная, даже наступательная, в хорошем смысле, позиция администрации Красноярского края в этом вопросе, на мой взгляд, является абсолютно правильной».

Как отметил на совещании Александр Новак, «сегодня мы выходим на стадию практической реализации, поэтому необходимо четко координировать работу всех структур, участвующих в развитии Нижнего Приангарья. От своевременного ввода дорог зависят планы по запуску промышленных предприятий, а значит и экономическая эффективность проекта в целом».

В 2007 г. на строительство дороги Канск–Абан–Богучаны–Кодинск и мост через Ангару край получил более 1,3 млрд руб. из Инвестиционного фонда РФ, в этом году поступит более 3 млрд руб. Участники совещания обсудили фактическое освоение средств, которые были выделены на строительство дорожной инфраструктуры, а также согласовали сетевой график на предстоящий дорожно-строительный сезон.

Информация пресс-службы Совета администрации Красноярского края.



«Один для всех и все для одного!»

Под таким девизом проходит рекламная компания нового продукта, пополнившего линейку мини-техники компании ЗАО «Коминвест-АКМТ». 2008 год только наступил, а предприятие уже предлагает потребителям многофункциональные, мощные и компактные мини-тракторы MultiOne!

Наверное, руководитель любого предприятия, использующего в своей работе спецтехнику, лелеет мечту: чтобы всего одну машину можно было использовать при строительстве, озеленении, погрузке и уборке мусора или снега. Мечты имеют обыкновение сбываться!

Высокотехнологичная конструкция и компактные размеры мини-тракторов MultiOne сокращают время работы и затраты труда, а широкий спектр возможностей навесного оборудования (более чем с 50 видами!), позволяет использовать тракторы для любого вида работ. Буквально за считанные минуты Вы можете поменять навесное оборудование и сразу же приступить к копанью, перевозке или поднятию груза (грузоподъемность более 1000 кг), к уборке территории или какой-либо другой работе.

Небольшие размеры, рулевое управление с усилителем, 4 ведущих колеса и наличие гидростатической трансмиссии делают тракторы Multione максимально устойчивыми, позволяют работать на небольших территориях, а малый вес создает условия для проведения работы не только на земле, но и на крышах зданий.



Тракторы с навесным оборудованием со ступенчатой или телескопической рамой применяются как фронтальные погрузчики, автопогрузчики, бульдозеры, бетономешалки, экскаваторы, фрезы для бетона, отбойные молотки, виброкатки, асфальтоукладчики, цепные траншеекопатели.

Тракторы с шарнирно-сочлененной рамой — незаменимы при проведении ландшафтных работ: создании парков, садов или газонов, а также при последующем уходе за ними. Эти машины заменяют многие виды специальной техники: газонокосилки, машины для стрижки кустарника и деревьев, вилочные погрузчики, машины для подготовки грядок, экскаваторы. Среди навесного оборудования большой выбор ковшей и гидрозхватов, культиваторов, профилировщиков, буровых установок, аэраторов, измельчителей пней и многое другое. Благодаря полноприводной трансмиссии 4WD с системой Dinamic Block, тракторы MultiOne имеют высокий скоростной режим и очень маневренны.

Остается лишь выбрать наиболее подходящую для Вас модификацию мини-трактора MultiOne из модельной линейки, представленной на сайте ЗАО «Коминвест-АКМТ»!

AMAZONE — машины для ландшафтного проектирования

Компания AMAZONE представляет новое направление техники для парков, спортивных площадок, площадок для игры в гольф, кладбищ, выгонов для лошадей, площадок для кемпингов, аэродромов, мест стоянки автомашин на автострадах, для ухода за всеми зелеными насаждениями. Среди новинок — профессиональные косилки-подборщики Profihopper и Grasshopper.

Косилка-подборщик Profihopper — самоходная машина для ухода за зелеными насаждениями. Осуществляет несколько важных операций: скашивание-уплотнение-подбор-разгрузка. Косилка имеет фронтальный режущий аппарат косилки с интегрированным подборщиком шнековым транспортером. Ширина захвата 1,25 м + 72 (36 пар) заточенных лопастей-ножей, расположенных на 4 ряда, частота вращения ротора 3400 мин⁻¹, наложение ножей 73%. Точный и чистый срез достигается за один единственный проход. Контейнер имеет вместимость 730 л. Собранная масса сначала измельчается, затем прессуется и направляется к контейнеру. Этот принцип увеличивает вместимость контейнера на 50%. По сравнению с обычными косилками вместимость косилки-подборщика Profihopper составляет 1000 л. Хороший доступ к режущему аппарату позволяет просто и быстро проводить чистку после работы.





Косилка-подборщик Grasshopper — универсальное решение для тщательного ухода всех зеленых насаждений от весны до самой зимы. Машина позволяет производить скашивание, щелевание, подборку листьев и веток в парках и на территориях для проведения досуга, площадках для гольфа или экологических лугах. Благодаря щелеванию с помощью косилки-подборщика Grasshopper обеспечивается здоровая структура почвы. Косилка проявляет свои универсальные свойства на любой территории.

На роторе шириной 1,20 м размещены 120 косиловых ножей с маятниковой навеской. Благодаря этому обеспечивается оптимальная картина скашивания по всей ширине захвата (от 1,20 до 2,10 м). Для индивидуальных задач можно выбрать различные формы ножей.

Косилка-подборщик Grasshopper агрегируется с любым трактором. Высота скашивания регулируется бесступенчато в зависимости от применения. Косиловые ножи и ножи для щелевания меняются без применения инструментов. Работы по чистке и смазке проводятся быстро и просто. Профессиональное, технически зрелое качество косилки-подборщика Grasshopper позволяет выгодно экономить время и денежные средства.

На выставке «Дороги Дона»

Международная специализированная выставка-форум «Дороги Дона/Дортехстрой» проходила в этом году с 12 по 15 марта 2008 г. в Ростове-на-Дону. Это мероприятие является главным выставочным событием в дорожно-строительной отрасли на Юге России: на нем представлены новинки дорожной, строительной, коммунальной, специальной техники и средства малой механизации, а также демонстрируются новые технологии в дорожном строительстве.

В этом году в выставке приняли участие около 100 организаций, из которых 16 — иностранные компании. Поддержку проекту оказали Федеральное дорожное агентство «Росавтодор», администрация Ростовской области, Торгово-промышленная палата Ростовской области, Ассоциация предприятий Дорожного комплекса Ростовской области «Дорожник». На стенде ОАО «ГИПРОДОРНИИ», самом ярком и запоминающемся на выставке, постоянно находились ведущие специалисты Северо-кавказского филиала Института.

Они представили участникам и посетителям выставки наиболее масштабные и интересные проекты ОАО «ГИПРОДОРНИИ», а также информацию о компании. Наибольший интерес присутствующих вызвали самые значимые проекты «ГИПРОДОРНИИ» на юге — Сочи и Федеральная трасса «Дон». Именно им были посвящены размещенные на стенде плакаты и демонстрационные ролики.

Не могли не оценить посетители и участники выставки игрушечную автомагистраль, находившуюся на стенде. В течение всех дней работы экспозиции постоянно находились желающие померяться силами в уличных гонках на игрушечных машинах. Большое внимание к стенду ОАО «ГИПРОДОРНИИ» проявили и ростовские средства массовой информации. Представители Института дали несколько интервью местным телекомпаниям для телевизионных репортажей о выставке.



ТЕМБО ПРИЦЕПЫ для транспортировки строительной техники

- ПТСТ - 1x0,9 БТ
- ПТСТ - 1x1,5 К
- ПТСТ - 1x1,5 П
- ПТСТ - 2x3,5 К
- ПТСТ - 2x3,5 П
- ПТСТ - 3x12 К
- ПТСТ - 2x20 К

*скидка действует до 01.03.2008

Звоните, договоримся! (495)223-06-26 www.tembo.ru

СКИДКА 3% ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНО

Новая модель асфальтосмесителя «teltomat-160»

Впервые фирма «GP Gunter Papenburg AG, BT teltomat — Asphaltmischanlagen» (Германия, www.gp-papenburg.ru) покажет новую модель асфальтосмесителя «teltomat-160» на выставке «Строительная техника и технологии'2008» в Москве в июне в «Крокус-Экспо». Промышленная группа «GP Gunter Papenburg» представляет собой объединение предприятий, работающих в строительной отрасли, а именно в следующих секторах: строительное сырье, наземное и подземное строительство, строительство мостов и дорог, а также производство и поставки строительной техники.

С 1958 г. началось производство асфальтосмесительных установок марки «teltomat», которые хорошо известны российским дорожникам. Можно утверждать, что «teltomat» является одним из законодателей рынка современных асфальтосмесительных установок. За это время было выпущено более 1700 заводов. Более половины из них было поставлено в республики СССР (СНГ). Значительная часть из них продолжают работать сегодня.



В настоящее время предприятие выпускает современные асфальтосмесительные установки мощностью 60–320 т/ч, в стационарном или мобильном вариантах исполнения. Все установки комплектуются компьютерными системами управления, системами пылеочистки и самыми современными системами дозирования.

Разработана и успешно реализуется программа реконструкции и модернизации асфальтосмесителей «teltomat» старых моделей. Запасные части к асфальтосмесительным установкам «teltomat» поставляются для всех моделей, независимо от года выпуска. Наше оборудование сертифицировано по системе ГОСТ Р. Газовое оборудование имеет разрешение «Ростехнадзора».

В 2007 г. в страны СНГ поставлены и запущены в эксплуатацию следующие установки:

- г. Актау (Казакстан) — 160 т/ч;
- г. Нижний Новгород — 160 т/ч;
- г. Ростов-на-Дону — 240 т/ч.

Объемы поставок оборудования «teltomat» растут с каждым годом.

Госзаказ — порядок пользования сайтами в сети Интернет

Правительство РФ утвердило порядок пользования сайтами в сети Интернет, на которых осуществляется проведение открытых аукционов в электронной форме на размещение заказов на поставки товаров/работ/услуг для государственных или муниципальных нужд.

Это постановление правительства от 17 марта 2008 г. №179 «Об утверждении Положения о пользовании сайтами в сети Интернет, на которых осуществляется проведение открытых аукционов в электронной форме, и требованиях к технологическим, программным, лингвистическим, правовым и организационным средствам обеспечения пользования указанными сайтами, а также к системам, обеспечивающим проведение открытых аукционов в электронной форме».

В соответствии с постановлением, открытые аукционы проводятся в электронной форме путем использования средств программного и технологического обеспечения, отвечающих требованиям, установленным настоящим положением и законодательством Российской Федерации о размещении заказов. Проведение открытых аукционов осуществляется заказчиком или органом исполнительной власти, уполномоченным на размещение заказов, каждый из которых вправе привлечь на основе контракта для проведения открытого аукциона оператора, владеющего средствами программного и технологического обеспечения и сайтом.

На сайтах в обязательном порядке размещаются: информация о проведении открытого аукциона, предусмотренная законодательством Российской Федерации о размещении заказов; информация об операторе (официальное наименование, адрес места нахождения, контактный телефон, факс, адрес электронной почты); регламент проведения открытого аукциона, утвержденный оператором в соответствии с настоящим Положением и законодательством Российской Федерации о размещении заказов, в том числе порядок регистрации участников размещения заказа и регламентные технологические перерывы; извещения о проведении открытого аукциона и протоколы его проведения, идентичные извещениям и протоколам, размещаемым заказчиком или уполномоченным органом на соответствующем официальном сайте в сети Интернет для размещения информации о размещении заказов. Указанные извещения могут быть организованы в виде ссылки на этот официальный сайт в сети Интернет; график работы сайта при проведении открытого аукциона; информация о размещении заказов.

Информация о размещении заказов должна быть круглосуточно доступна пользователям сайтов для ознакомления без взимания платы и иных ограничений.

В случае возникновения у оператора технических, программных неполадок или иных проблем, влекущих невозможность доступа к сайту, оператор в срок, не превышающий двух часов с момента возобновления доступа к сайту, обязан поместить на нем объявление, которое должно содержать объяснение причины, дату и время прекращения доступа к сайту, дату и время возобновления доступа к сайту, а также дату и время возобновления прерванных торгов.

В момент регистрации участника открытого аукциона ему присваивается кодированный номер, под которым такой участник подает предложения о цене контракта при проведении открытого аукциона.

Постановлением также устанавливаются требования к технологическим, программным и лингвистическим средствам обеспечения пользования сайтами.

В частности, установлено, что в целях защиты информации оператор Интернет-сайта должен обеспечивать применение средств электронной цифровой подписи или иных аналогов собственноручной подписи.

Размещение на сайте информации осуществляется на русском языке, а также может дополнительно осуществляться на государственных языках республик Российской Федерации. Наименования иностранных юридических и физических лиц могут быть указаны с использованием букв латинского алфавита.

RAVENOL®

Для вашей спецтехники в сверхтяжелых условиях



- 🔥 ФИЗИЧЕСКОЕ СТАРЕНИЕ ТЕХНИКИ
 - 🔥 РАБОТА В ЖЕСТКИХ УСЛОВИЯХ
 - 🔥 НАХОЖДЕНИЕ В ОТРЫВЕ ОТ ОСНОВНЫХ БАЗ
- это факторы, влияющие на бесперебойную работу техники

ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЕ СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СПЕЦТЕХНИКИ:

- 🔥 ДИЗЕЛЬНЫЕ МОТОРНЫЕ МАСЛА
- 🔥 ТРАНСМИССИОННЫЕ МАСЛА
- 🔥 КОНСИСТЕНТНЫЕ СМАЗКИ
- 🔥 ОХЛАЖДАЮЩИЕ ЖИДКОСТИ

Смазочные материалы RAVENOL гарантируют работу техники в экстремальных условиях и выдерживают любую нагрузку. Рабочие циклы оборудования проходят быстрее, эксплуатационный ресурс машин и механизмов продлевается, производственные издержки снижаются.

УБЕДИТЕСЬ: ТЕХНИКА РАБОТАЕТ ДОЛЬШЕ!

Техстройконтракт



Центральный офис: 125315, Москва, 2-й Амбулаторный проезд, д. 10
Тел./факс: (495) 609-609-0, 8-800-2005-875
(звонок из регионов России бесплатный)
www.t-s-c.ru

Более 100 филиалов в России. Продажа. Аренда. Запчасти. Сервис

Спецтехника Hitachi и Bell эксплуатируется на смазочных материалах Ravenol. Наш постоянный партнер компания Техстройконтракт.

RAVENOL®

ТЕХНИКА РАБОТАЕТ ДОЛЬШЕ
Представительство Ravenol-Россия
Ростов-на-Дону, ул. Курчатова, 4а
Тел.: (863) 290-84-56, 290-84-57
Факс: (863) 290-84-60
e-mail: russia@ravenol.ru
www.ravenol.ru

150 лет назад родился Рудольф Дизель

18 марта 1858 г. родился человек, гениальное изобретение которого стало одним из самых важных и востребованных в сфере автомобилестроения и промышленности.



Единственным человеком, кто верил в Рудольфа Дизеля и проявлял максимум терпения в ходе его экспериментов, был Генрих фон Буц. В 1892 г. он дал Дизелю шанс разработать на базе машиностроительного завода г. Аугсбурга новый двигатель, который по сей день носит имя своего создателя. В те времена фон Буцц был генеральным директором аугсбургского предприятия, а Рудольф Дизель — 34-летним инженером.

Великий творец уникального двигателя внутреннего сгорания родился в очень бедных условиях. 18 марта 1858 г. в простой немецкой семье на свет появился мальчик. Его отец заведовал кожгалантерейной лавкой в Париже. Когда в 1870 г. началась франко-прусская война, всех немцев стали выгонять из страны. Семья Дизель вынуждена была перебраться в Лондон, однако прокормить двенадцатилетнего Рудольфа ей, полностью оставшейся



без средств к существованию, было сложно. Поэтому через некоторое время отец посылает маленького Рудольфа к его дяде и тете в Аугсбург. Там он блестяще оканчивает училище и поступает в университет с назначением государственной стипендии.

Уже во время своего обучения в Королевской высшей политехнической школе Баварии в Мюнхене, нынешнем Техническом Университете г. Мюнхена, Дизель хотел добиться увеличения коэффициента полезного действия тепловой машины, господствующей в те времена в промышленной сфере. В 1878 г. он написал: *«Можно ли сконструировать такие тепловые машины, которые бы выполняли весь круговой процесс, не будучи при этом слишком сложными в конструктивном плане?»*. Свое обучение в политехнической школе г. Мюнхена он закончил в 1880 г., сдав выпускные экзамены с лучшими результатами за всю историю существо-

ООО «МАН Автомобили Россия», Пер Густав Нильссон: «Мне нравится быть лидером!»



Начало года — это время подведения итогов. ООО «МАН Автомобили Россия» провело пресс-конференцию «Итоги работы ООО «МАН Автомобили Россия» в 2007 г.». Региональный управляющий МАН Нутцфарцойге АГ в странах СНГ и генеральный директор ООО «МАН Автомобили Россия», Пер Густав Нильссон рассказал об успехах прошлого года и стратегии компании в 2008 г. Во многом, благодаря его умению держать аудиторию в полном



внимании и красиво находить нужные ответы на трудные вопросы это мероприятие запомнится как одна из самых ярких среди пресс-конференций весны этого года. *«Мне нравится быть лидером!»* — такая фраза из уст генерального директора стоит дорого. Это четкий и выверенный образ действий компании «МАН Автомобили Россия» на этот и последующие годы. Надо отметить, что все журналисты получили ответы на свои вопросы. 18 марта 2008 г. — особый день — 150-летний юбилей Рудольфа Дизеля. Пресс-конференция бы-

ла специально приурочена к этой дате, потому что Рудольф Дизель — изобретатель дизельного двигателя и сотрудник компании MAN.

В пресс-конференции также приняли участие: Александр Павлович Цесарь, директор по продажам ООО «МАН Автомобили Россия» и в странах СНГ; Дмитрий Владимирович Перваков, директор по развитию дилерской сети ООО «МАН Автомобили Россия» и в странах СНГ; Томас Шнайдерхайнце, генеральный директор ООО «МАН Файненшиал Сервисес».

За 2007 г. в мире было продано 100 609 грузовиков и автобусов компании MAN, что на 15% больше количества проданных единиц в 2006 г. Тем не менее число заказов до сих пор значительно превышает производственные мощности заводов. Так, в 2007 г. было заказано 127 345 автомобилей.

Страны СНГ также продемонстрировали значительное увеличение объемов продаж в 2007 г. Доля компании MAN на рынках грузовой техники стран

вания школы. Закончив учебу, Рудольф Дизель более десяти лет проработал на предприятии холодильного оборудования, принадлежащем его бывшему профессору Карлу фон Линде.

Но идея продолжить конструирование более совершенной тепловой машины и двигателя с принудительным воспламенением рабочей смеси не оставляла его ни на минуту. Так, в 1892 г. он с поразительной настойчивостью убеждает Генриха фон Бурца в том, чтобы совместно с финансовым участием фирмы «Крупп» предоставить ему в распоряжение все необходимое для конструирования и проведения экспериментов. В итоге он получает оптимальные условия труда, персонал в помощь и требующееся техническое оборудование, а также лабораторию и материальную поддержку. В апреле 1893 г. в г. Аугсбурге Дизель начал запуск первого экспериментального двигателя, а десять месяцев спустя были начаты испытания второго опытного двигателя, который впервые в истории устойчиво работал на холостом ходу. Однако еще целых три года понадобилось для того, чтобы сконструировать первый готовый к эксплуатации мотор. 17 февраля 1897 г. был запущен первый функционирующий двигатель.

Новое изобретение действительно обладало существенно более высоким КПД, нежели паровая машина и двигатель Отто. Именно поэтому создан-

ный Дизелем мотор не теряет своего колоссального значения для транспортировки грузов. Основная часть транспортировки грузов приходится сегодня на долю судоходства. А суда приводятся в движение дизельными двигателями.

Производитель этих машин по сей день располагается в Аугсбурге: MAN Diesel S.E.A. из некогда небольшого аугсбургского машиностроительного завода Генриха фон Бурца возник известный во всем мире концерн MAN. В 1898 г. произошло слияние двух компаний: предприятия в Аугсбурге и машиностроительной акционерной компании Нюрнберга, на базе которого и возникло сегодняшнее название — Машиностроительный завод Аугсбург-Нюрнберг АГ, сокращенно: M.A.N. Наряду с машиностроением концерн производит в Аугсбурге дизельные двигатели большой мощности, предназначенные, в первую очередь, для судов и дизельных электростанций.

Таким образом, поскольку изобретение дизельного двигателя самым тесным образом связано с городом Аугсбургом, город решил целиком посвятить 2008 г. великому изобретателю и, разумеется, его гениальному изобретению. В период с марта по июнь планируется проведение ряда мероприятий, посвященных как самому творцу, так и его бессмертному творению. Начало целой плеяды интересных мероприятий положила передвижная

выставка, которая открылась 18 марта в Аугсбургской ратуше, а с 19 марта представлена в музее MAN в Аугсбурге. Отметим, что с 15 по 16 марта в кинотеатре Cinetaхх был показан фильм «Дизель» (преьера которого состоялась в 1942 г.).

29 сентября 1913 г. Дизель поднялся на палубу корабля, следовавшего в Англию, с которого якобы бросился в пролив Ла-Манш. Был ли это несчастный случай, или же речь шла об убийстве или самоубийстве: истинная причина гибели великого изобретателя навсегда осталась тайной. Путешествие на корабле оказалась для Рудольфа Дизеля последним испытанием в жизни. После начала триумфального шествия дизельного двигателя к Рудольфу Дизелю пришел коммерческий успех, выразившийся в множестве лицензионных сделок. Теперь он мог позволить себе вести такой образ жизни, который могли себе позволить представители крупной буржуазии Мюнхена. Но Дизелю довелось узнать и обратную сторону ошеломительного успеха. Нескончаемые патентные процессы подорвали здоровье изобретателя. В довершение ко всему прочему финансовое состояние дел Рудольфа Дизеля явно пошатнулось. Спекулятивные сделки с земельными участками, неправильно оцененные лицензионные договоры и недруги, притворяющиеся его друзьями, довели некогда успешного коммерсанта до банкротства. □



СНГ составляет 22%. Розничные продажи грузовых автомобилей способствовали расширению географии продаж и приходу MAN в новые регионы. В 2007 г. объем продаж компании MAN в России составил 4503 ед. новой грузовой техники, что почти в 3 раза превысило аналогичный показатель 2006 г. Компания занимает также 22% российского рынка коммерческого транспорта среди европейских производителей.

Продажи автобусов MAN и Neoplan в России за 2007 г. возросли на 60%. В 2007 г. департамент автобусов передал покупателям 132 автобуса, из них 109 новых и 23 поддержанных, в том числе через дилерскую сеть были проданы 37 автобусов MAN и Neoplan. Это большой успех департамента автобусов ООО «MAN Автомобили Россия» в прошедшем году.

Особое развитие получила дилерская сеть MAN в России, на конец 2007 г. насчитывающая 24 партнера. К концу 2008 г. планируется довести их число до 40, к 2010 г. компания предполагает создать сеть не менее чем из 100 станций.

Существенным прорывом компании MAN в 2007 г. стал успешный запуск модельного ряда грузовиков TGX/TGS, которые были признаны грузовиками 2008 г. («Truck of the Year»). Автомобиль MAN получает этот приз в седьмой раз, что является наивысшим показателем среди «европейской семерки». В число главных событий, произошедших в 2007 г., входят победа команды MAN в «Ралли Дакар», автопробег по маршруту Москва–Владивосток, презентация новых моделей MAN TGX/TGS, крупные контракты на поставку техники, запуск завода в Кракове и открытие собственного

центра MAN в Подольске. Генеральный директор ООО «MAN Автомобили Россия» Пер Густав Нильссон высоко оценил работу компании за прошедший год: «MAN стал еще сильнее в 2007 году. Мы выполнили все поставленные задачи. На сегодняшний день наша компания самая динамично развивающаяся на рынке среди «европейской семерки». Достигнув таких объемов продаж, Россия стала вторым по значимости экспортным рынком для компании MAN после Великобритании. Я уверен, что в 2008 году мы усилим наши позиции на российском рынке благодаря нашей сильной команде, отличному качеству нашей техники и ее обслуживанию». □

Эта информация опубликована по итогам пресс-конференции компании ООО «MAN Автомобили Россия», прошедшей 18 марта этого года.



Предлагается мобильная щековая дробилка производства компании FINTEC

Предлагается мобильная щековая дробилка на гусеничном ходу производства компании FINTEC (Финтек, Северная Ирландия) F1107.

Описание:

- Бункер 7 м³;
 - Боковые и задняя стенки бункера складываются гидравликой;
 - Колосниковый вибропитатель;
 - Колосниковая решетка 1,6 м 40–50 мм;
 - Щековая дробилка тип SANDVIK REAL J11;
 - Приемное отверстие 1100_700 мм;
 - Гидравлическая регулировка разгрузочной щели;
 - Гидравлический привод с клиноременной передачей;
 - Диапазон регулирования разгрузочной щели 70–175 мм (горная масса), 40–125 мм (строительные отходы);
 - Дистанционное управление гусеничным ходом;
 - Двигатель CATERPILLAR;
 - Мощность 273 кВт (365 л.с.).
- Боковой конвейер мелких фракций, магнитный сепаратор.

Тел.: +7 (495) 540-29-37

www.hortec.ru

DELTA — гидромолот из Южной Кореи

Компания «Традиция-К» представляет в России гидромолот из Южной Кореи под торговой маркой DELTA.

Мы предлагаем гидромолоты для экскаваторов любых размерных групп от минипогрузчиков до 65-тонных машин. Адаптеры (переходные плиты) к гидромолотам, переходники к гидравлическим линиям Вашего экскаватора под РВД и БРС оперативно производятся на нашем собственном производстве.

Тел.: (495) 727-40-69

www.tradicia-k.ru

Продаются битумощебнераспределители



Битумощебнераспределитель ЧИПСИЛЕР-40 SECMAIR (Франция)

Полуприцеп, адаптирован к МАЗ, КамАЗ. Раб. ширина 4 м, вяжущее 6000 л, щебень 12 м³, компьютер, производительность от 25 000 м³/день. Новый.

Тел.: (495) 452-52-56, (985) 763-77-90

www.secmair.ru



Битумощебнераспределитель ЧИПСИЛЕР-45 SECMAIR (Франция)

Полуприцеп, адаптирован к МАЗ, КамАЗ. Раб. ширина 0,30–4,00 м, вяжущее 6000 л, щебень 10 м³, ковш 0,5 м³, погрузка 1 м³/мин, компьютер, производительность от 25 000 м³/день. Новый.

Тел.: (495) 452-52-56, (985) 763-77-90

www.secmair.ru



Битумощебнераспределитель ЧИПСИЛЕР-41 SECMAIR (Франция)

Полуприцеп, адаптирован к МАЗ, КамАЗ. Раб. ширина 0,30–4,00 м, вяжущее 6000 л, щебень 12 м³, раб. высота 3,9 м, компьютер, производительность от 25 000 м³/день. Новый.

Тел. (495) 452-52-56, (985) 763-77-90

www.secmair.ru